

## CONSIGN'UP CDI (H/F) RESPONSABLE DEVELOPPEMENT FILIERE

Consign'Up structure et développe une filière de réemploi des bouteilles en verre sur Toulouse et dans l'ouest de l'Occitanie.

Notre objectif : mettre en œuvre une solution concrète pour la transition écologique du territoire par la réduction des déchets.

Depuis le lancement opérationnel en 2020, la filière compte à présent 80 partenaires parmi les producteurs, distributeurs, imprimeurs, et transporteurs.

Depuis 2022, Consign'Up est une société coopérative d'intérêt collectif qui réunit l'ensemble des acteurs de la filière afin d'en assurer son développement dans toutes ses dimensions opérationnelles notamment le futur site industriel. L'équipe actuelle est composée de 3 personnes et d'autres recrutements sont à venir.

Afin de poursuivre notre développement et mobiliser de nouveaux producteurs et distributeurs, Consign'Up est à la recherche d'une personne responsable du développement de la filière, directement rattachée à la directrice.

### MISSIONS :

#### Déployer l'offre de service auprès des acteurs de la filière

Vous vous appropriez les solutions techniques et le schéma logistique mis en œuvre par Consign'Up. Votre rôle consiste à : comprendre les marchés des différents segments de boisson (production et distribution) ; démontrer les avantages du réemploi des emballages ; accompagner les partenaires dans leurs changements de pratiques liées à la production et la distribution de produits réemployables :

- Répondre aux sollicitations des producteurs et distributeurs ;
- Mener les actions de prospection : identification, qualification et priorisation des prospects clés producteurs de boisson (vin, bière, jus de fruits, soft) et leurs réseaux de revendeurs ;
- Développer votre expertise technique dans toutes les dimensions du réemploi pour travailler avec les prospects et répondre à leurs attentes ;
- Organiser et animer des réunions à destination des producteurs ;
- Relancer, négocier et conclure les contrats ;
- Réaliser le suivi des dossiers en cours et mettre à jour les outils internes ;
- Effectuer la relation client pour le suivi de satisfaction et communication ;
- Organiser et participer à des événements en support à la prospection (salons professionnels, soirées de réseaux, etc..) ;
- Contribuer aux réseaux professionnels ;
- Contribuer à la structuration d'une filière nationale en lien avec les opérateurs territoriaux des autres régions.

## PROFIL

Vous êtes une personne motivée par l'idée de contribuer au développement d'une entreprise de l'économie circulaire et souhaitez mettre votre expérience à profit d'une entreprise de l'Economie Sociale et Solidaire dont vous partagez les valeurs.

Votre sens de la relation client vous amène à nouer des relations professionnelles de confiance sur le long terme avec vos interlocuteurs.

Votre vision globale des enjeux vous permet de contribuer à la définition de la stratégie commerciale. Vous appréciez également le contact sur le terrain.

Vous êtes à l'aise à l'oral et adaptez votre discours à différents profils d'interlocuteurs.

Vous avez une forte capacité d'organisation, de prise d'initiative et êtes autonome.

Vos capacités d'analyse vous permettent de résoudre des problèmes divers et vous savez gérer des projets transverses.

Vous êtes capable de travailler en équipe restreinte dans un environnement entrepreneurial.

Vous êtes sensibles aux enjeux de la transition écologique.

## CONDITIONS DU POSTE

**Début de contrat** : dès que possible

**Contrat** : CDI temps plein

**Lieu de travail** : Toulouse

**Déplacements** : mobilité sur la région et ponctuellement en France

**Rémunération** : 2400 brut mensuel + mutuelle + ordinateur & téléphone pro

Envoyez votre CV et lettre de motivation à [contact@consignup.org](mailto:contact@consignup.org)